

© MTRA. MARIELLA SANDOVAL MUNGUÍA

exaudlap
COMUNIDAD DE EGRESADOS

• Maestra en Administración de Empresas y licenciada en Administración de Hoteles y Restaurantes por la UDLAP.

• Cuenta con más de quince años de experiencia en áreas de servicio al cliente, gestión de calidad y planeación.

• Actualmente es jefa de Planeación en la UDLAP.

SOLOPRENEUR

Definitivamente no existe una fórmula perfecta para emprender, de lo que sí estoy convencida es de que se requieren ciertas condiciones para poder iniciar un negocio. Me encontré con una opción para mí, ser *solopreneur* que, según María Benjumea, fundadora y presidenta de South Summit, es un emprendedor que crea, lidera y desarrolla su *startup* en solitario, sin equipo fundador, un autónomo 3.0 (Paz, 2022).

El *solopreneur* se conoce también como emprendimiento independiente y me decidí a iniciarlo buscando una mayor satisfacción y equilibrio en mi vida laboral y personal, apoyándome de una persona experta en análisis de mercado y finanzas, así como en las nuevas tecnologías que facilitan el mundo de los negocios, ya que actualmente hay que considerar las herramientas digitales para alcanzar el público meta.

La idea de Kelayatips es dar identidad a los productos que comercializo, para lo cual fue importante la creación de un plan de negocio, mismo que ha tenido cambios conforme a la experiencia que voy obteniendo. El objetivo desde un inicio no fue crear una empresa ni contratar empleados, sino emprender en solitario generando mi propio nicho de mercado, enfatizando que el éxito de ser un *solopreneur* está basado también en el asesoramiento de ideas externas para reforzar el emprendimiento en áreas que no se dominan o se desconocen.



Un *entrepreneur* es aquel que busca tener una imagen de su empresa, contratar empleados, firmar contratos, comercializar, tener un espacio físico en donde se encuentre su empresa u oficina, buscar un negocio que crezca y del cual sea líder. En cambio, un *solopreneur* trabaja desde casa, y es común que ofrezca productos o servicios de forma remota. Hoy en día las redes sociales son un aliado que utilizo para vender, aunque también lo hago en forma presencial. Y para las actividades de soporte, en caso de ser necesario, se puede buscar trabajadores independientes que no forman parte del negocio.

Las ventajas de ser mi propia jefa es que soy más independiente, tengo un horario flexible, mayor libertad de toma de decisiones —que no afectan a otras personas—, tengo mayor control de las finanzas, ejecuto mis propias estrategias, establezco mis precios y soy responsable de todas las áreas que conforman mi negocio, lo que me permite adquirir nuevas habilidades y ampliar mis conocimientos. El estar en control permite que los procesos sean más ágiles y poderme adaptar más rápidamente al mercado.

Para emprender se requiere de valentía y una gran motivación, además de disciplina, organización y conocimientos sobre los requisitos fiscales. Estoy convencida de que la clave del éxito que he tenido es la pasión por lo que hago: creo en mi producto y disfruto

al ver a mis clientas satisfechas y sentirse hermosas al usar los productos, así como ir ampliando la gama de éstos al nicho del mercado masculino. Es importante escuchar sus necesidades e investigar lo que el usuario requiere.

La desventaja es que, como en cualquier negocio, hay riesgos. El no tener un equipo de trabajo puede disminuir la motivación, aumentar la carga de trabajo, ya que no es posible delegar las tareas, provocar incertidumbre económica y falta de apoyo, por lo que es importante encontrar un equilibrio entre la venta, la ejecución y la entrega.

En conclusión, emprender no es un camino fácil, debe apasionarte lo que haces, encontrar la motivación cada día, aprender de los fracasos, buscar nuevos diseños y productos, seguir presente en las redes sociales, dar un buen servicio al cliente y seguir adelante. **C**

REFERENCIAS

- Cinco Días 45. (2022). Llega a España el fenómeno del «solopreneur». https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/10/19/fortunas/1666200035_043140.html